

Integracja Polskiego Sektora Rolno-Spożywczego jako Klucz Rozwoju Eksportu do Indii a Model Eksportu do Indii (MEDI)



Instytut Myśli Schumana

Mgr inż. Jarosław Malczewski

Dr Robert Dygas

Dr inż. Krzysztof Malczewski

Prof. Zbigniew Krysiak

Forum 590

EKSPANSJA SZANSĄ POLSKIEJ GOSPODARKI - CHINY, INDIE, AFRYKA

Organizatorzy

Kongres 590 & Instytut Myśli Schumana & Instytut Gospodarki Narodowej

Warszawa, 25 lutego 2021



PLAN PREZENTACJI



1. Problem eksportu i jego znaczenie dla polskiej gospodarki.
2. Przestanki dla eksportu polskiej żywności do Indii.
3. Podstawowe pytania w procesie budowy MEDI.
4. Główne przesłanki i założenia przy budowie MEDI.
5. Schemat ideowy MEDI.
6. Uzasadnienia dla MEDI po stronie Polski.
7. Uzasadnienia dla MEDI po stronie Indii.
8. Rola i funkcje Polskiej Grupy Eksportu Żywności (POLGEZ).
9. Współpraca Rządów Polski i Indii
10. Rekomendacje.

1. Problem eksportu i jego znaczenie dla polskiej gospodarki



☐ **Rozwój polskiej gospodarki budujemy na trzech filarach:**

- ✓ popyt wewnętrzny,
- ✓ inwestycje,
- ✓ eksport.

☐ **Popyt wewnętrzny i inwestycje w Polsce są już silnymi filarami rozwoju gospodarczego.**

☐ **W dalszej kolejności potrzebny jest silny rozwój polskiej gospodarki za granicą, czyli eksport i inwestycje za granicą.**

☐ **Sektor rolno-spożywczy należy do kluczowych obszarów w rozwoju eksportu i inwestycji za granicą.**



2. Przestanki dla eksportu polskiej żywności do Indii



- ☐ **Nadprodukcja rolno-spożywcza i nasycenie rynku w UE** wymaga ukierunkowania się na Indie.
- ☐ **Indie to potężny rynek ok. 1,3 mld ludności** (ok. 300 mln klasy średniej)
- ☐ **PKB Indii zrównało się z Wielką Brytanią** a jego dynamika będzie należeć w długiej perspektywie do najwyższych na świecie
- ☐ **Indie potrzebują pilnie inwestycji w zakłady i technologie** w branży przetwórstwa rolno-spożywczego.
- ☐ **Eksport do Indii będzie silnie pociągał zapotrzebowanie** na inwestycje polskich przedsiębiorstw w Indiach.

3. Podstawowe pytania w procesie budowy MEDI



- ☐ **Jak powinien wyglądać model integracji firm w branży rolno-spożywczej?**
- ☐ **Jak może wyglądać sprawna, efektywna i skuteczna konstrukcja modelu współpracy handlowej polskich producentów z importerami z Indii?**
- ☐ **Jaka powinna być rola Rządu RP oraz organizacja polskiej dyplomacji gospodarczej i innych instytucji rządowych wobec 30 krotnie większego od Polski rynku Indii ?**
- ☐ **Jak powinien wyglądać model współpracy Rządu RP z Rządem Indii i jakie są niezbędne i pilne do podpisania umowy międzyrządami w przedmiotowym zakresie?**
- ☐ **Czy i jakie są potrzebne nowe instytucje w Polsce, które wobec zasadniczo innej niż w UE skali i specyfiki rynku Indii muszą realizować specyficzne funkcje ?**



4a. Główne przesłanki i założenia przy budowie MEDI



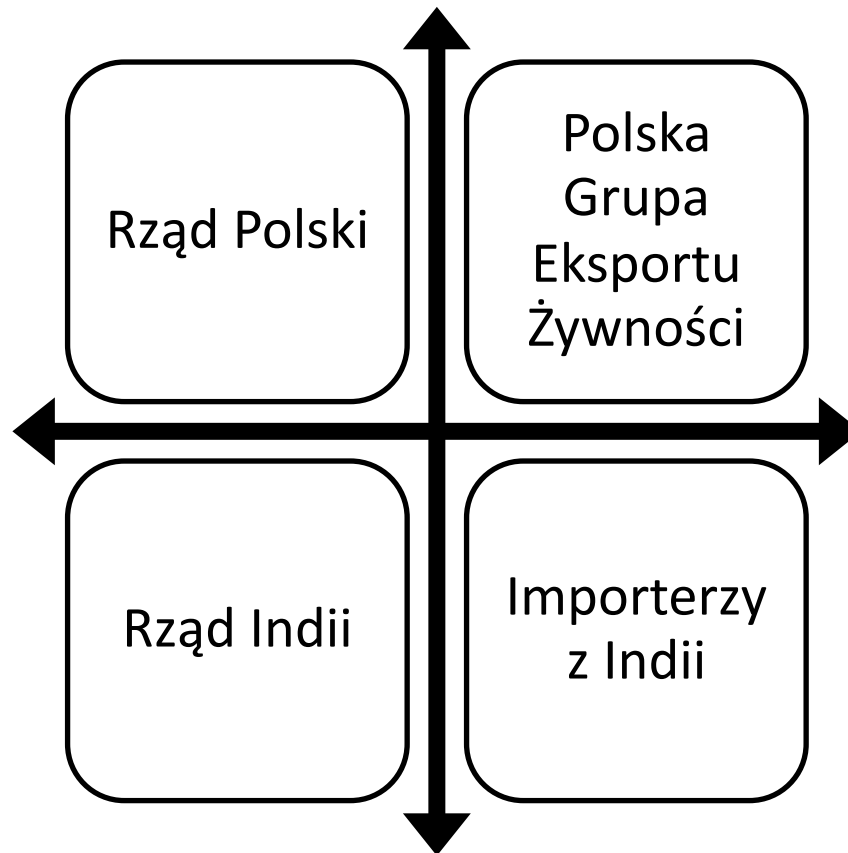
- ☐ **Rząd Indii umożliwił inwestowanie dla podmiotów zagranicznych, w tym z Polski do 100%** udziału kapitału w 6 ważnych sektorach, w tym z sektora rolno-spożywczego (produkcja, przetwórstwo i technologie).
- ☐ **Konieczna jest integracja firm w branży**, ponieważ działanie w pojedynkę na rynku w Indiach będzie nieefektywne i nieskuteczne.
- ☐ **Niezbędne jest silne zaangażowanie polskiego Rządu** w ścisłej kooperacji ze zintegrowanym polskim sektorem rolno-spożywczym.

4b. Główne przesłanki i założenia przy budowie MEDI

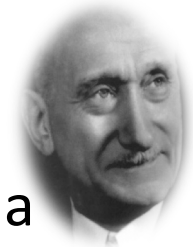


- ☐ **Warunkiem koniecznym jest ścisła współpraca Rządu Polskiego z Rządem Indii** w zakresie problemów, które nie mogą być rozwiązane w relacjach pomiędzy polskimi i indyjskimi podmiotami gospodarczymi.
- ☐ **Indie silnie preferują współpracę gospodarczą z Polską i Europą Środkową oraz krajami Trójmorza** ze względu na sposób i styl budowania relacji gospodarczych, kulturę i wartości wynikające z tradycji.

5. Schemat ideowy MEDI



6. Uzasadnienia dla MEDI po stronie Polski



- ☐ **Koszty operacyjne i promocyjne są zasadniczą barierą dla pojedynczych producentów lub grup producentów**
- ☐ **Niski stopień zorganizowania i zrzeszenia polskiego sektora**
- ☐ **Analiza i ocena popytu w Indiach leży poza możliwościami pojedynczych producentów,**
- ☐ **Wiedza i świadomość prawna potrzebna do poruszania się na rynku Indii jest barierą dla pojedynczych producentów lub grup producentów,**
- ☐ **Niska skala transakcji pojedynczych producentów powoduje silne ograniczenie dostępu do instrumentów finansowych i gwarancyjnych a także ich bardzo niską efektywność.**
- ☐ **Czynniki dotyczące nadprodukcji i demografii w UE są stymulantami do przekierowania eksportu do Indii**

7. Uzasadnienia dla MEDI po stronie Indii



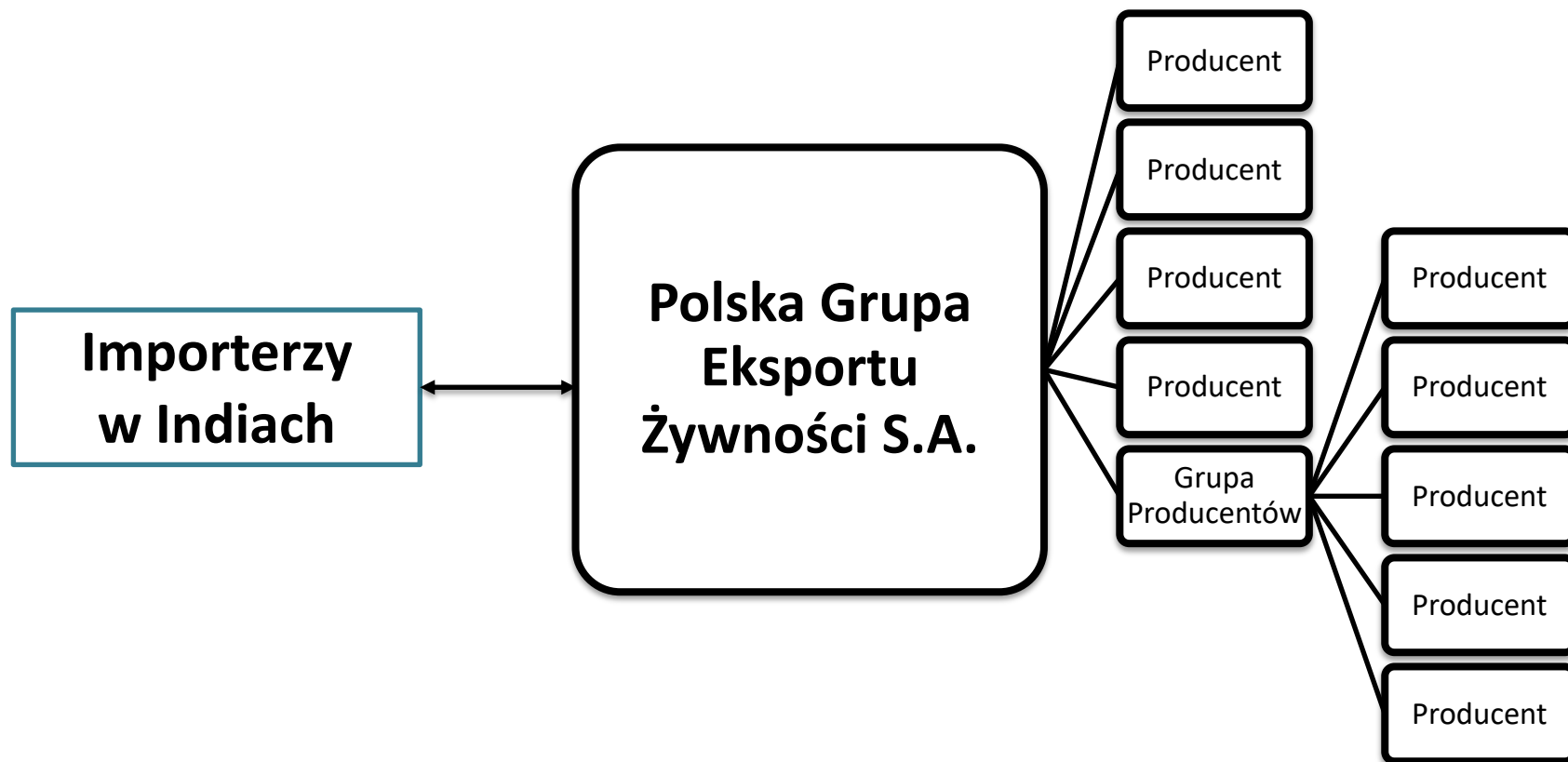
- ☐ **Silnie rosnący popyt na produkty z branży rolno-spożywczej**
- ☐ **Ogromny rynek zbytu**, młode społeczeństwo, rosnąca klasa średnia (około 300-350 mln)
- ☐ **Wymagane są duże wolumeny dostaw** ilości towarów o powtarzalnych parametrach jakościowych
- ☐ **Postępująca urbanizacja i duża różnorodność rynku**
- ☐ **Rozpoznana i niska liczba wiodących importerów** skupiających dominującą część rynku
- ☐ **Słabo rozwinięta infrastruktura logistyczno-dystrybucyjno-magazynowa** jako okazja do inwestycji
- ☐ **Bariery administracyjne i celne**, które mogą być wyeliminowane jedynie w drodze porozumień między Rządami Polski i Indii,
- ☐ **Pozataryfowe bariery** (standardy fitosanitarne, techniczne i jakościowe), które mogą być wyeliminowane jedynie w drodze porozumień między Rządami Polski i Indii.



8. Rola i funkcje POLGEZ



Schemat ideowy relacji POLGEZ z Importerami i Producentami



8. Rola i funkcje POLGEZ



1. Współpraca z importerami z Indii.
2. Analiza popytu w Indiach.
3. Analiza rynku podaży.
4. Przygotowywanie kontraktów eksportowych.
5. Ustalenie wspólnych, spójnych przepisów dla całego sektora celem zwiększenia wzrostu gospodarczego oraz rozwoju sektora.
6. Pomoc formalno-prawna dla Importerów oraz Polskich Producentów
7. Pośrednictwo w realizacji dostaw (POLGEZ zabezpiecza rynek zbytu i weryfikuje kontrahentów)



8. Rola i funkcje POLGEZ



8. Zarządzanie i kontrola nad efektywnością ekonomiczną transakcji.
9. Ustalenie bilateralnych metod kontroli jakości oraz standardów transportowych.
10. Rozliczenia za towar, linie kredytowe, akredytywy, factoring, ubezpieczenia.
11. Egzekwowanie płatności za towar oraz bezzwłoczna regulacja płatności dostawcom.
12. Budowanie zaplecza przechowalniczego i chłodniczego w Indiach.
13. Monitorowanie bieżących trudności oraz formalnych przeszkód celem stworzenia usprawnień (współpraca z Rządami Polski i Indii)



9. Współpraca Rządów Polski i Indii



- ☐ Dyplomacja gospodarcza Polski w obszarze Indii
- ☐ Podpisanie porozumień między Rządem Polski i Indii w zakresie regulacji i deregulacji odpowiednich przepisów eliminujących bariery eksportowe i importowe.
- ☐ Tworzenie przez Rząd RP odpowiednich rozwiązań instytucjonalnych i prawnych dotyczących otoczenia polskich podmiotów z branży rolno-spożywczej oraz w zakresie funkcji realizowanych przez Polską Grupę Eksportu Żywności.
- ☐ Współpraca Rządu Indii z polską dyplomacją gospodarczą i Polską Grupą Eksportu Żywności S.A.
- ☐ Tworzenie odpowiednich rozwiązań instytucjonalnych i prawnych dotyczących otoczenia indyjskich importerów z branży rolno-spożywczej oraz dla Polskiej Grupy Eksportu Żywności S.A.



10. Rekomendacje



- ☐ **Proponuje się utworzenie Polskiej Grupy Eksportu Żywności (POLGEZ) jako Spółkę Akcyjną notowaną na GPW.**
- ☐ **Zachęca się do utworzenia w Polsce Ministerstwa ds. Rozwoju Polskiej Gospodarki za Granicą (w szczególności w odniesieniu do głównych kierunków Chiny, Indie, Afryka i USA)**

Dziękujemy za uwagę i uprzejmie prosimy o wpieranie dzieł Instytutu Myśli Schumana



Tel: +48 575 990 686; Tel: +48 570 990 686

www.PUNCS.pl; www.IMSchuman.com

sekretariat.PUNCS.pl; sekretariat@IMSchuman.com

NIP: 525-266-82-89 | Regon: 364 945 508 |

Nr konta: PKO BP, IV Oddział Warszawa 91 1020 1042 0000 8202 0350 5203

